



POSTE DE DEVELOPPEUR D'AFFAIRES

Disponibilité : immédiate

Objet

Offre d'emploi en tant que **Développeur d'Affaires B to B** dans une entreprise sociale (dotée de l'Agrément solidaire) à fort potentiel.

Description de la société

EQOSPHERE SAS est une start-up née en juillet 2012 porteuse d'innovations techniques, sociales environnementales, qui crée et développe une suite de solutions professionnelles pour :

- réduire le gaspillage chez les acteurs professionnels,
- simplifier, optimiser la revalorisation des surplus alimentaires et non alimentaires, des stocks d'invendus et des déchets,
- créer, améliorer et gérer les dispositifs d'approvisionnement des associations de solidarité,
- contribuer au développement de filières du réemploi et du recyclage et plus généralement de l'économie circulaire.

EQOSPHERE accompagne les entreprises privées (hypermarchés et supermarchés, grossistes, industriels, restaurateurs et secteur événementiel...) **et publiques** sur les plans stratégique et opérationnel **dans leurs projets et démarches de réduction du gaspillage et de revalorisation** des invendus et surplus alimentaires et non alimentaires et des déchets :

- expertise, conduite du changement et optimisation des process et de la culture internes aux entreprises afin de diminuer les volumes de produits envoyés à la benne et d'intégrer de manière définitive la valeur du produit dit en fin de vie dans la chaîne de valeur du produit,
- gestion des opérations de revalorisation des produits et « futurs ex-déchets » : création, animation et développement de réseaux d'acquéreurs de surplus pertinents constitué de structures diverses (associations de solidarité, destockeurs, recycleurs, collectivités locales)... : les réseaux « smart » de la revalorisation,
- plateformes de solutions dont des applications web afin de favoriser la réactivité et de démultiplier les échanges.

Les clients et partenaires de l'entreprise sont de plusieurs types : entreprises privées (grande distribution, industriels, grossistes, secteur événementiel, sorderies) et publiques, acteurs associatifs (grands réseaux et petites structures), destockeurs, recycleurs, collectivités locales, institutions publiques nationales et européennes.

EQOSPHERE est a remporté le 1er du Prix ECO-Innovation des Grands Prix de l'Innovation de la ville de Paris en décembre 2013, est lauréate du Réseau Entreprendre, rapporteur du comité de pilotage du Pacte national contre le gaspillage alimentaire, et administratrice du Mouvement des entrepreneurs sociaux. L'entreprise conseille le Conseil régional d'Ile-de-France depuis mai 2015 dans la mise en œuvre de sa stratégie de « lutte contre le gaspillage alimentaire » et est fortement engagée dans les politiques publiques de la solidarité et de l'environnement.

Description du poste	EQOSPHERE propose un poste de Développeur d’Affaires au service des finalités sociétales de l’entreprise et de ses clients : ✓ Enrichir et appliquer stratégie et ingénierie de développement des activités de conseil et d’opérateur, en collaboration avec la direction générale, sur le territoire national, ✓ Développer les prestations d’EQOSPHERE auprès des entreprises privées et publiques dans leurs projets de réduction du gaspillage (optimisation et amélioration continue des process, performance des taux de revalorisation, actions RSE). Vous contribuerez activement à la consolidation et au pilotage du développement des activités d’EQOSPHERE et à la valorisation de son utilité sociale et environnementale, à travers plusieurs missions : ▪ Prospections (rdv, projets, contrats, développement des métiers, etc) ▪ Stratégie de déploiement auprès des clients existants ▪ Suivi des rendez-vous et réalisation propositions commerciales ▪ Reporting ▪ Garant des valeurs de l’entreprise vis-à-vis des clients Evolution du poste : direction du développement
Profil recherché	▪ Ecoles de commerce et formations commerciales ▪ Expériences significatives préalables dans la mise en place ou l’application d’une stratégie commerciale d’au moins 18 mois ▪ 1 expérience professionnelle ou/et personnelle avec au moins l’un des types de clients et partenaires d’EQOSPHERE mentionnés (entreprises privées, associations, collectivités locales et institutions publiques) serait un plus
Qualités recherchées	▪ Volonté de mettre des compétences commerciales au service des finalités sociétales d’EQOSPHERE ▪ Goût du terrain et de la conquête fondamentale ▪ Dynamisme, proactivité, autonomie, implication durable dans l’entreprise ▪ Goût du challenge, flexibilité, créativité ▪ Professionnalisme, organisation, rigueur dans les propositions et le reporting ▪ Excellentes capacités relationnelles et bonnes qualités rédactionnelles (expression et orthographe) ▪ Capacités d'adaptation rapide à une pluralité d'acteurs, respect de tous les types d’interlocuteurs de l’entreprise ▪ Aptitude au travail en équipe, dans un environnement dynamique et en pleine croissance ▪ Appétence pour les usages du web et les innovations par le web ▪ Familiarité ou volonté de familiarité avec au moins l’un des trois domaines suivants : stratégies d’usage des TIC, développement durable, entrepreneuriat social ▪ Maîtrise d'internet, du pack Office et des outils de conception documentaire
Disponibilité	Dans les meilleurs délais.
Ville	Paris 8ème. Déplacements en région Ile-de-France voire en régions.
Rémunération	Selon profil. Fixe et intéressements.
Procédure	Envoyer un CV et une lettre de motivation, en français.
Date limite de candidature	Candidatures attendues dans les meilleurs délais.
Contact	email : rh@eqosphere.com / facebook.com/eqosphere

